

完全無料
守秘義務
厳守

中堅中小企業様対象

財務分析 & 企業戦略

個別相談会

Ⅲ人日本M&Aセンター

M&A累計
成約実績

10,000件 突破

以下のようなことをワンセットでディスカッションさせていただきます。

1

頂いた財務諸表をもとに**財務分析**を実施、
今後の**改善点**をディスカッション

2

買収時の**投資可能額の目安**をディスカッション

3

大手企業と資本提携した場合の
貴社の企業価値を算定

ギネス世界記録®

M&A成約件数 世界No.1※

日本M&AセンターはM&A成約件数のギネス世界記録®に3年連続認定。No.1実績から生れる最高品質のM&A仲介サービスをお届けします。



- ✓ M&A成約実績累計 9,000件超
- ✓ M&A年間成約支援数 1,146件

圧倒的なマッチング力

M&Aの命ともいえるのがマッチング。業界最大級のM&Aネットワークにより、最高のお相手をお探しいたします。

- ✓ 全国地方銀行の9割
- ✓ 信用金庫の8割
- ✓ 会計事務所1,021と提携



※ギネス世界記録:2022年 M&Aフィナンシャルアドバイザー業務の最多取り扱い企業(2023年10月認定)

静岡専属コンサルタントによるサポートで、
安心・安全なM&Aをスピーディーに

弊社には約650名のM&Aコンサルタントのほか、弁護士・公認会計士など40名超の専門家が社員として所属。その中でも『しずおか経営相談窓口』は静岡県や東海地方出身者を中心に構成。県内を拠点に活動しておりますので、どんな些細な内容であっても無料ですぐに個別訪問し、ご相談に乗らせていただきます。

静岡専属コンサルタント プロフィール 近藤 直人(こんどう なおと) 日本M&Aセンター エリア戦略部
名古屋大学大学院卒。農林中央金庫にて主に融資業務に携わり、日本M&Aセンターに入社。主に譲渡企業のM&A仲介業務に従事し、農林関連、建設業、製造業、運送、アパレル、小売、通信など支援実績のある業界も多岐。

静岡・東海の事例
ならお任せを！



まだM&Aを決断したわけではないのですが、
このような段階での相談は可能でしょうか...？

もちろんです！ M&Aを将来の選択肢の1つとして考えるためのきっかけとしてお問合せいただいても全くかまいません。また、M&Aに関するご相談は早ければ早いほうがよいと思います。不動産の売却でもそうですが、有利な条件での売却を実現させるためには相応の時間が必要です。特に譲渡企業様にとって最も大きなリスクは『手遅れになること』です。

日本M&Aセンターホールディングス
コーポレートキャラクター
『MA★PY』



FAXから無料で個別訪問相談申し込み FAX. 03-6682-8673

下記事項をご記入のうえ、この用紙をFAXでお送りください。 ※ご記入頂いた情報につきましては、弊社からのセミナーやM&A仲介等の業務の案内、これらに付随する業務のためにのみ利用し、厳重に保管・管理及び廃棄します。その他詳しくは、当社のウェブサイト上に公開しております個人情報保護方針 (<https://www.nihon-ma.co.jp/privacy/>) をご覧ください。

ご関心のある事項(複数可) 任意	☐ 事業承継 ☐ 自社の譲渡 ☐ 買収の実行 ☐ その他	貴社名 任意	
ご相談内容 任意	ご相談内容をご記載ください。	お名前 任意	様
匿名希望 任意	☐ 匿名での相談を希望	ご希望の連絡方法 どちらか必須	☐ 携帯番号 ☐ Eメールアドレス

WEBからも
無料相談OK



<https://www.nihon-ma.co.jp>
日本M&Aセンター 静岡

電話からも
無料相談OK

TEL. 054-284-5353