

BE.ME 9

2015

みしま会議所ニュース

今月の特集

新商品・新サービスで

“経営革新”にチャレンジしましょー！



伊豆箱根鉄道グループは これからも皆さまの安全を運び続けます



お問合せ一覧

- 伊豆箱根鉄道 駿豆線 (三島～修善寺間) TEL: 055-977-1207
- 伊豆箱根バス 三島営業所 (路線バス) TEL: 055-977-3874
- 伊豆箱根バス 手配センター (貸切バス) TEL: 055-977-0008
- 伊豆箱根トラベル 本社旅行センター (旅行) TEL: 055-977-0012
- 伊豆箱根タクシーグループ静岡東部地区共同配車センター TEL: 0120-75-0818
- 伊豆箱根鉄道 三島広告事務所 (広告) TEL: 055-984-3911
- 伊豆箱根鉄道 保険代理店三島店 TEL: 055-977-2787
- 伊豆箱根鉄道の介護事業 エミーズ東間門 TEL: 055-962-1285



伊豆箱根鉄道株式会社

伊豆箱根鉄道ホームページ … <http://www.izuhakone.co.jp>

社員ブログ公開中「伊豆箱根っと」 … <http://www.izuhako.net>

伊豆箱根鉄道グループ…伊豆箱根バス(株) 伊豆箱根交通(株) 伊豆箱根タクシー(株) 伊豆箱根企業(株)

三島を元気にする人!



代表取締役社長 土屋 敏博さん(左下)
朱珠さん(左から2番目)と従業員の皆さん

〒410-0874 沼津市松長7-1-5
TEL:055-925-0100/FAX:055-925-0123
株式会社東報 HP:<http://www.tohonet.co.jp>
一般社団法人富士山浪漫之旅
HP:<http://fujisan-roman.com/china/>
(表紙の写真:朱珠さん)

株式会社東報 朱珠(しゅじゅ)さん

中国四川省出身の彼女は、中国の大学で観光について学び、太極拳の国際大会でのボランティアを通じて日本人の心に魅了され、平成19年に京都へ日本語を学びに来日しました。その後、静岡大学の大学院生として伊豆半島におけるインバウンドについて研究をし、(株)東報へ就職をしました。現在は一般社団法人富士山浪漫之旅の一員としても活躍されています。

中国人観光客が年々増加している中で、伊豆の魅力をもっとPRしようと、中国人向けのホームページやブログ、観光冊子等を作成し、情報発信をし

ています。昨年放送されたテレビドラマ「ごめんね!青春」(対不起!青春)の影響もあり、伊豆地域の人気が出ているそうです。

「三島は東京からも大阪からも新幹線で訪れることができ、富士山も見ることから、観光客が増加しています。三島を知ってもらおうと中国の旅行会社へ三島の観光冊子を配布したところ、反響があり実績に結びついています。」と朱珠さん。

今後中国人がスムーズに旅行ができるように工夫をしていきたいと、熱く語る朱珠さんの更なる活躍に期待しています。

Contents

- | | | |
|----|-------------|---|
| 3 | 三島を元気にする人 | 株式会社東報 朱珠(しゅじゅ)さん |
| 4 | 特集 | 新商品・新サービスで“経営革新”にチャレンジしましょう! |
| 6 | 経営支援 | M-ステニュース・第2回M-ステ大賞・経営者パワーアップ講座
買いまっせ! 売れ筋商品発掘市の案内 |
| 7 | まちづくり | 三島バル・繁盛店づくり支援事業・あきんどくん元気クーポン使用期限迫まる |
| 8 | 会員さんいらっしゃい | ぎんざ鮭勝
富士急伊豆タクシー株式会社 |
| 10 | 女性部・青年部ニュース | 「会員増強取組事業並び各委員会の今後の事業」
20周年プレミアムファミリーデー「清水港クルージング」 |
| 11 | 活動報告 | 三島なりわい体験塾・三島夏まつり「頼朝公旗挙げ行列」
建設現場見学ツアー |
| 12 | インフォメーション | 商工会議所各種検定試験日程表・全会員事業所訪問スタート!! |
| 13 | トレンド通信 | 「地域ブランドを育てる3つのチェックポイント」 |
| 14 | インフォメーション | 健康コラム・三島ITサポートナビ・沼津工業高等専門学校からのお知らせ |



”新商品・新サービスで 経営革新“にチャレンジしましょう!

「アイデアのブラッシュアップから県への申請までM-ステがワンストップで支援します!」

経営革新認定でこんなメリットが...

「経営革新」とは、企業の新たな取り組みによる経営の向上のことを指しています。「新商品のアイデアがある」「他にはないサービスを展開したい」などの考えをお持ちの中小企業の皆さま、「経営革新計画」を作成しませんか。計画を作成し、県の承認を受けると様々な支援策を利用できます。

三島商工会議所では、皆様のアイデアのブラッシュアップ、書類の作成支援から静岡県への承認申請までトータルにサポート致します。

どのような取り組みが
経営革新になるのでしょうか...

- 新商品の開発又は生産
- 新サービスの開発又は提供
- 商品の新たな生産・販売方式の導入
- サービスの新たな提供方式の導入、その他の新たな事業活動



難しいことはありません。
ちょっとしたアイデアが認定されるかも!?
「今考えている商品・サービスは他では見たことないけど...」という皆様、経営革新承認を受けて補助金などの支援が受けられます!

① 補助金申請の権利を得られる

経営革新計画の承認を得ていないと申請できない補助金があったり、ものづくり・商業・サービス補助金など、経営革新計画の承認を得ることで有利になる補助金があります。

	三島市(オススメ!)	静岡県	静岡県
対象事業	経営革新計画に従って行われる事業	新商品、新技術、新役務等の開発	販路開拓
補助率	補助対象経費の2分の3以内	補助対象経費の2分の1以内	補助対象経費の2分の1以内
補助限度額	100万円	500万円	200万円
補助対象事業	経営革新計画に要する経費。(ただし、人件費は除く。)	新商品の開発設計のみならず、試作、改良、テスト販売に係る事業も対象。	国内外における販路開拓のための展示会等への出展や、販路開拓に必要な情報の収集、PRツール制作等。

※県の経営革新補助金の今年度の募集は既に終了しています。

② 好条件で融資申請ができる

日本政策金融公庫や商工中金などの政府系金融機関から通常よりも低金利で融資を受ける資格が得られます。
例えば...

国民生活事業 新事業活動促進資金 (新企業育成貸付)	
貸付利率	特利C (5年以内 1.35%、9年超 10年以内 1.45%等) (平成27年8月現在) ※担保なしの場合
貸付限度額	設備資金 7,200万円 (うち運転資金 4,800万円)
貸付期間	設備資金 15年以内 (特に必要な場合 20年以内) (うち据置期間 2年以内) 運転資金 5年以内 (特に必要な場合 7年以内) (うち据置期間 1年以内)



③ 保証協会の枠が広がる

「信用保証の特例」として、通常の保証枠と同額の別枠を追加してもらえます。

保証限度額	通常	別枠
普通保証	2億円以内	2億円以内
無担保保証	8,000万円以内	8,000万円以内
無担保 無保証人保証	1,250万円以内	1,250円以内

④ 販路開拓支援が受けられる

トライアル発注推進事業、販路開拓コーディネート事業、中小企業総合展出席

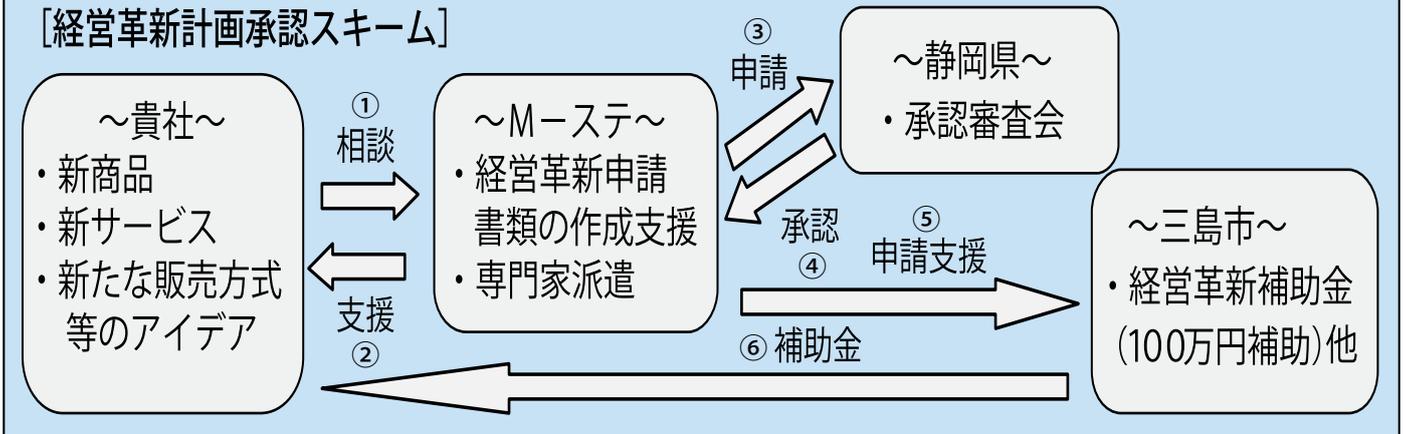
⑤ 特許料金の減免

技術開発に伴う研究開発事業に係る特許関係料金の審査請求料、特許料を半額軽減

⑥ その他

投資による支援措置、海外展開支援など

【経営革新計画承認スキーム】



これまで2件の認定を受けた三島食品(株)の伊丹社長にお話を伺いました。「事業計画を策定し、具体的な目標を立てることで、今後やるべきことが明確になりました。決算書など自社を見つめ直すきっかけにもなり、補助金や融資を活用できてとても良かったので、再度申請しようと思いい、昨年度2件目の認定を受けました。」現在は、昨年度認定された計画に沿って順調に事業を進め、補助金申請も行う予定とのこと。「自分のやりたい事を始めるきっかけになります。認定されて終わりではなく、それからが大事だと思う。」と意気込んでいらっしゃいました。

経営革新認定事業所の声 三島食品株式会社

テーマ「野菜の風味を抑え、野菜嫌いの消費者にも食べやすい、水戻し不要の箱根西麓野菜を練り込んだ麩の製造販売」等



先月8月の審査会で、県の認定を受けたばかりのリンパセラピーなでしこ代表の河本福江さん。「長年思い描いていた商品を作りたくて、昨年に三島商工会議所の経営革新セミナーに参加しました。それをきっかけに、チャレンジを決意しました。」と語る河本さん。会議所職員と専門家を交えて計画の作成に取り組みました。「頭の中のアイデアを具体的な計画にするのは難しかったけれど、商品の新規性や市場性、事業化への課題などの確にアドバイスしていただき、大変助かりました。」と認定への道のりを振り返っていました。念願の商品を製造し年内に販売開始するための準備に早速取り組んでいらっしゃいます。

リンパセラピーなでしこ

テーマ「季節に応じて足の通気性や保温性を高めるとともに水虫等の早期発見を目的とした要介護者向け靴下の開発・販売」

あなたの意欲をカタチに、Mステの伴走支援で実現へ
「第2回Mステ大賞」各受賞者が決定!
最優秀賞に「株式会社和楽さん」

みしま経営支援ステーション「Mステ」では「第2回Mステ大賞」として地域の事業所の活力を引き出すビジネスプランを募集し、「がんばる企業部門」に15件、「がんばる創業部門」には6件の応募がありました。2次選考会（最終選考）では、1次選考を通過した事業所のプレゼンテーションを行い、「最優秀賞」、「優秀賞」、「創業優秀賞」、「特別賞」を決定しました。

9月10日（木）の表彰式では、稲田会頭から各受賞者に記念の楯が贈呈されました。また、受賞者は、「Mステ支援金」の活用ができ、「Mステ」の伴走支援により、ビジネスプランを実現していくこととなります。

この事業は、中小・小規模事業者が今後取り組む「新商品サービスの開発」や「販路開拓」「集客」などの新たなビジネスプランを表彰し、事業所の活力を引き出すことで地域社会に貢献できる事業所の育成、地域経済の活性化に寄与することを目的としています。

表彰式当日には、アイスクャンディ「ガリガリ君」で有名な(株)赤木乳業監査役の鈴木政次氏から「ガリガリ君の誕生秘話と成長物語」と題した記念講演会を行い、商品開発の極意や愛される商品づくりについて学びました。

第2回Mステ大賞の受賞者及びビジネスプランは次の通りです。

「がんばる創業部門」

最優秀賞 株式会社和楽
(川名正洋 三島市西本町)
新規通販サイト「至福のテーブル」事業の展開

優秀賞 株式会社ミロク
(古屋英将 三島市大場)
富士山周辺地域を世界へ発信する「PARFUM FUJI」

優秀賞 フードカルチャー・ルネサンス
(鈴木達也 三島市佐野見晴台1丁目)
野菜定期便のOEM商品開発と販路開拓手段の構築

特別賞 株式会社ワークフェア
(中山 猛 三島市寿町)
障がい者による県内産フルーツを用いた、ピュアールの製品化事業

「がんばる創業部門」
創業優秀賞 ゆめひもくらぶ
(日吉景子 三島市泉町)
三島発!ハイブリッド手芸の確立と商店街活性化に着眼した未来型の手芸店

大好評につき
今年も実施のプレミアム企画!

「経営者パワーアップ講座」でワンランク上の経営者へ

経営者次第で会社は大きく変わります。どのように成功したのか、苦難を乗り越えてきたのか。「私の経営哲学」をテーマに、経営者として第一線を歩んできた講師陣が熱い思いや経験を語ります。自身の経営者としての資質を高めたい方、後継者へ学ばせたい方、ぜひお申込みください。

「日程・講師・サブタイトル」

1日目

9月28日(月)

「私の経験から…」



キッコーマン(株) 特別顧問
高梨 兵左衛門氏

2日目

10月9日(金)

「菓子業2代目として創業者から学んだこと」



(株)田子の月 代表取締役社長
牧田 一郎氏

3日目

10月19日(月)

「無謀を挑戦に変えるマネジメント」



(株)ソミック石川 代表取締役会長
石川 晃三氏

4日目

11月10日(火)

「海外に活路はあるか?」



鈴与(株) 相談役
村上 光廣氏

※各日18時〜19時30分全4日間の講座です。最終日に交流会を開催します。

【受講対象者】若手経営者、後継者

【受講人数】15名(先着)

【会場】三島商工会議所

【参加費】2万円

(交流会参加費を含みます。)

【お問合せ】経営支援課

大阪商工会議所主催
買いまつせ!
売れ筋商品発掘市のご案内

本商談会は、百貨店、スーパー、通販など大手流通業のバイヤーがブースを構え、中小製造業・卸売業の皆様が直接売り込みをかける商談会です。1商談は最長15分、平均5社の有力バイヤーと1日で効率的に商談できるまたとないチャンスです。ぜひご参加ください!

開催概要

開催日時 平成27年11月6日(金)

10時〜13時/14時〜17時

開催場所 大阪府立体育会館

買い手企業 68社

(百貨店9社、スーパー23社、通販18社、生協4組、コンビニ2社、ホームセンター

2社、専門店など6社、外食・ホル4社)

参加費

売り手企業の参加費	2015年10月20日迄	2015年10月21日以降
一般(大阪商工会議所非会員)	16,000円	20,000円

詳細・申込(大阪商工会議所HP内)
<http://www.osaka.cci.or.jp/uresuji/>
 主催 大阪商工会議所

まちづくり

三島バル今年は10月10日(土)11日(日)の2日間開催

今年も参加店舗が100店舗以上集まる恒例となりました三島バルが今年は10月10日(土)・11日(日)の2日間開催されます。バルチケットは今回も5枚綴りで4,000円にて販売します。

参加店舗は今年も100店舗を超え三島市内の飲食店をはじめ、おみやげバルや体験バルを提供する小売店やサービス業も参加しています。

また、チケット2枚でワンランク上の料理や体験などを楽しめる「プレミアムバル」を今回も実施します。

参加店舗は自店へ来店してもらうため、おすすめ商品を選びすぐりしております。普段伺うことのなかった店の料理や雰囲気味わいに、この機会に参加してみませんか。

◇前売チケット販売期間9月10日(木)～10月9日(金)※一部店舗では先行前売券を既に販売しています。

◇前売チケット販売金額4,000円(税込・5枚綴り)※当日券は4,250円にて販売
参加店舗などの詳細は三島バル公式HPをご覧ください。



市内4店舗 繁盛店を目指し 集中コンサルティンク開始

当所商業部会まちなか活性化委員会は昨年より取り組んでいる「繁盛店づくり支援事業」を本年度は4店舗に拡大し実施しています。

「繁盛店づくり支援事業」は全国各地の個店を支援し数多くの実績を挙げてきた福島県在住の中小企業診断士・高橋幸司氏による集中コンサルティンクを受け繁盛店を目指す事業です。本年度は①ロザート(芝本町・イタリアンレストラン)②アユタ屋(本町・アジア食堂)③肉の後藤(東本町・肉小売・焼肉店)④やまがた楽器店(本町・楽器小売)が参加し、8月から4回、毎月コンサルティンクを受けていきます。

このたび1回目のコンサルティンクが各店舗で行われ、店の課題などを話し合いました。高橋氏は各店舗の現状を確認した上で今からでもできそうなことを提案し、参加店舗は「やってみようシート」で今後取り組む内容を整理致しました。



あきんどくん元気クーポン 使用期限迫る

使用期限は9月30日(水)、換金期限は10月30日(金)です

市民の消費行動喚起を目的に発行されたあきんどくん元気クーポンですが、消費者の皆様が使用できる期限が本年9月30日(水)、また事業者の皆様が換金できる期限が本年10月30日(金)となっております。

お忘れの無い様お願いします。また、ダブルプレミアムクーポン券の使用が始まっています。

対象店舗の皆様におかれましては、対応の程よろしくお願い申し上げます。



リフォームするなら、任せて安心、リシェイブへ。

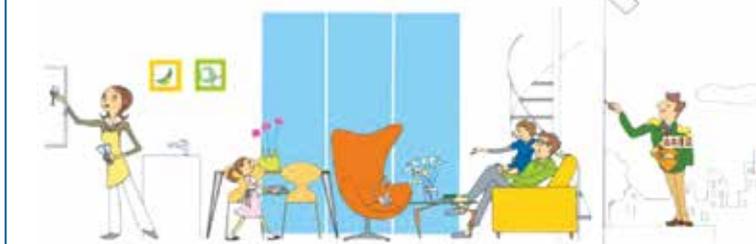
これからのリフォームは形にとらわれない自由な考えが大切になります。我々はご提案から施工・メンテナンスにいたるまで、カスタマイズされた住空間を創造します。

リフォーム・改修なら リシェイブ



山本建設株式会社

静岡県三島市南二日町8番39号
TEL (055) 976-4970



江戸前鮓 ぎんざ鮓勝

〒411-0036 静岡県三島市一番町12-1SKビル 2F
 TEL&FAX:055-946-6090
 営業時間:17:00~23:00 (22:30L.O)
 定休日:毎週日曜日・第一、第三月曜日※予約にてお昼も営業します。(4名様~)
 ホームページ: <http://ginza-sushikatsu.com/>

ネタケースの無い鮓屋、ぎんざ鮓勝

満を持して、7月28日、三島にオープンしました。ネタケースのないカウンターでお客様をお迎えします。その理由は鮮度を保ち、より良い品をお客さんに食べて頂くためです。「ネタケースのある方が仕事はしやすいけれど、お客さんには鮮度のいい鮓を食べてもらいたい。」と板長の渡辺勝利さんは語ります。また、しゃりにもこだわりがあり、三島の店ではあまり使われていない赤酢を使用しています。ほのかな香りとご飯の甘さが引き立つのが特徴の赤酢は、口に入れたらすぐにほどけ、品のある味わいに仕上がります。

約20年間、銀座で修業を積んだ渡辺さんが握る鮓はどれもこだわりの逸品です。そのこだわりのネタは、築地や沼津から仕入れられます。

その日の旬で一番いいネタを握るので、「おまかせ」のメニューで提供される旬の鮓は日によって異なります。

皆様もぜひ鮓勝で、季節を目と舌で感じる至福の時をお過ごし下さい。

本誌をお持ち頂いたお客様に板長厳選のにぎりを一カンサービス!

- メニュー
- 特選おまかせにぎり(ハカン) 三千五百円
- おまかせ鮓コース 七千円
- お昼の寿司コース 一万円
- 〃 三千五百円
- 〃 五千円
- (4名様以上のご予約にて承ります)
- その他 お好みにより握ります。季節の一品料理もあります。



〒411-0832 三島市南二日町 1-35

TEL:055-975-2714

三島・沼津地区配車センター TEL:0120-249-001

御殿場地区配車センター TEL:0120-249-003

車両台数 104台

LINEアプリで簡単にタクシーが呼べる! 「LINE TAXI」をご利用ください。

三島に住んでいれば誰もが利用したことのある富士急伊豆タクシーさん。LINEの新功能として本年1月より開始した「LINE TAXI」を、6月より全車両で対応開始しています。県内でもまだ2社、三島市を含め静岡県東部エリアでは初めてのサービス提供となり、地元の方の利用はもちろん、観光客の方にとっても、スマートフォンを利用して待ち時間も少なく、より便利になりました。

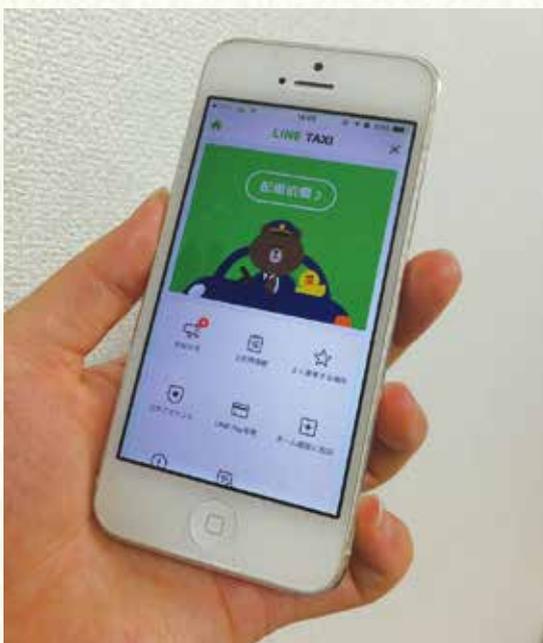
利用の際はLINEアプリ以外の追加インストールは不要で、タクシー料金の支払も決裁サービス「LINE Pay」を通じて行うので、降車時にお財布を出す必要がなく、大変便利です。

山崎社長は「3年前から開始しているタク

シー配車アプリ「全国タクシー配車」からの依頼も1ヶ月に150台と年々増加しており、スマホの将来性を実感して本サービスの利用を開始しました。」と期待している通り、導入間もない中でも、若い人を中心に配車依頼が来ています。

運用開始を記念して、LINEのキャラクター「ブラウン」のラッピングタクシーが三島市内を運行しているのをご存知でしたか? 見かけた人が写真を撮ったりと大変人気です。

常に新しいサービスに取り組み富士急伊豆タクシーさん。これまで以上に利用して、ブラウンのラッピングタクシーにも乗ってみましょう!



女性部 ニュース

三島商工会議所女性部では、ちょうど今年度の折り返し点を迎えました。

6月の総会・記念講演会「日常生活に役立つアロマセラピー」やふるさと再発見事業「楽寿園の歴史と水辺の散策」、7月の近隣女性会との交流事業「熱海商工会議所女性部との交流会並びに視察研修会」等様々な事業を実施しました。ここで各委員会が会議を行いました。下期の事業について具体的な内容がまとまりました。各委員会の今後の事業について説明します。

①広報委員会

委員長 池田まゆみ (㈱三島物流)

会議所ニュースの「女性部ニュース」のコーナーを担当し、女性部活動を広くアピールし、新会員の獲得に繋がっています。会員増強を重点事業に掲げ、昨年は全国商工会議所女性会連合会より組織強化(会員増強)が評価され表彰を受けました。今年度も現在5名の新入会員が入会し、引き続き組織強化を図っていきます。また、商工会議所創立70周年に向けて「商工会議所会員増強」も併せて取り組んでいます。

②総務委員会

委員長 渡邊恵美子 (㈱四季はうす)

「視察研修」を10月31日(土)・11月

「会員増強取組事業並びに各委員会の今後の事業」

1日(日)一泊二日で開催します。茨城県ひたちなか市を訪問し、産業交流フェアに出店しているひたちなか女性会を訪問し、交流を深めると共に地域おこしの事例を見学します。また、会員同士の親睦も兼ねるなど、盛りだくさんの内容となっています。

③事業委員会

委員長 野田憲子(㈱ユニオン・マエダ)

- ・11月21日(土)開催の三島フードフェスティバルに出店し、昨年同様三島コロッケ1500個を販売します。
- ・12月には会員同士の親睦を図るためクリスマスイベントを開催します。
- ・1月には新年賀詞交歓会を開催し、沼津女性会をはじめとする近隣の女性会を招き、講演会、懇親会等を通して交流を図ります。

その他にも様々な事業を予定しております。随時ご案内、ご報告します。



総務委員で事業を協議

青年部 ニュース

8月29日(土)に、20周年プレミアムファミリーデー「清水港クルージング」を開催しました。

本事業は、青年部会員と日頃身近で支えて頂いているご家族の方々への感謝と、青年部活動へのご家族の理解と協力を得て、今後の有意義な青年部活動に繋げていく事を目的に開催しました。

当日は、清水港へ向かうバスの中の伝言ゲームや、貸切にしたクルージング船内での宝探しゲームなど、普段交流する機会の少ないメンバーのご家族を交え、楽しい時間を過ごす事ができました。

※青年部では、地域で働く仲間との関係づくりと互いのビジネスチャンス創造を目的に、10月10日(土)「ビジネス交流大運動会」を開催します。詳しくは同封チラシをご覧頂き奮ってご参加下さい！



みしまるくん・みしまるこちゃんの登場に大喜び!



船内での宝探しを楽しむ子供達



クルージング船を前に記念撮影

20周年プレミアムファミリーデー「清水港クルージング」を開催

活動報告

みしまなりわい体験塾開催

当所商業部会では8月10日(月)から26日(水)にかけて「みしまなりわい体験塾」を開催しました。

これは三島市内の小学生生徒を対象に三島市内事業所の認知度向上及び利用者増加を目的に市内29事業所が参加する中開催しました。

講座は個店での販売体験や、3Dキャドを活用した機械設計、パン作り体験等延べ47講座が設けられ、参加希望者



上手にカットできるかな？
〔会場：ヘアサロンジョージ〕



ピザづくり体験中
〔会場：グルッペ本町店〕

(小学生)は自身が体験したい講座を第三希望まで選択し事務局に提出、合計150名が参加しました。

参加者からは「普段では体験できない貴重な体験が出来て良かった。」「思ったよりも難しかったけど、楽しかった。」等の声が上がっていました。

本事業については次年度も実施を予定しておりますので、今年参加されなかった事業所もご参加ください。



うまく数えられるかな？
〔会場：三島信用金庫本店〕



染め物体験中
〔会場：遠州屋染物店〕



クッキーづくりに奮闘中
〔会場：ララ洋菓子店萩店〕

三島夏まつり 「頼朝公旗挙げ行列」

恒例の三島夏まつりが8月15日～17日にかけて盛大に開催されました。

今年是最終日が降雨のため、中止となるイベントもありましたが、47万人(昨年57万人)の人数でにぎわいました。夏まつり中日の16日には、注目のイベント「頼朝公旗挙げ行列」が行われ、浜松市出身の俳優、寛利夫さんが頼朝公に扮しました。旗挙げ行列は伊豆に島流しにされていた源頼朝が三嶋大社から再興を目指して挙兵した逸話にちなんだイベントです。三嶋大社舞殿で出陣式に臨んだ寛利夫さんは「エイ、ヤー」と氣勢を上げ、市内に繰り出し、沿道に詰めかけた多くの観客からの声援に応えていました。地元の男子バレーボール東レアローズの選手や一般公募された政子や侍女役の女性陣ら約50人を従え、沿道の声援に応えながら約2キロ先の楽寿園を目指しました。



頼朝公に扮した
寛利夫さん

「地図に残る仕事」を学ぶ、 建設現場見学ツアー

当所建設部会では建設現場見学ツアーを8月24日(月)に開催し、三島市内中学生23名が参加しました。この事業は建設現場の見学を通じて、職業観や勤労観を養い、建設業に興味をもってもらうことやイメージアップに繋げ、将来的な担い手不足の解決が目的です。見学した現場は、「箱根西麓・三島大吊橋」、長泉町の「フアルマバレープロジェクト新拠点施設」、清水町の「ホンダカーズ静岡柿田川店」。参加者は各施設の説明や見学の他に、担当者から建設業を職業として選んだ理由ややりがいなど、「地図に残る仕事」への熱い想いを聞きました。



建設現場で説明を聞く参加者



資格をとってキャリアアップ! 商工会議所各種検定試験日程表 (平成27年度下期)

1. 簿記検定試験 *2月28日1級ありません(11・6月実施)

回数	試験日	募集開始日	募集締切日	試験会場 (一般)	受験料
第141回	11月15日(日)	9月24日	10月16日	三島商工会議所他	1級 7,710円
第142回	*2月28日(日)	1月12日	1月29日		2級 4,630円 3級 2,570円

2. 珠算検定試験 ■簿記検定のみ、インターネット申込みができます。詳しくは、当会議所HPへ!

回数	試験日	募集開始日	募集締切日	試験会場 (一般)	受験料
第205回	10月25日(日)	8月17日	9月24日	三島商工会議所他	1級 2,100円 2級 1,570円 3級 1,360円
第206回	2月14日(日)	12月7日	1月14日		4・5・6級 940円 7・8・9・10級 840円

3. 日商ネット検定試験

回数	試験日
・日商PC (文書作成)(データ活用)(プレゼン資料作成) ・日商ビジネス英語 ・キーボード操作 他	各ネット検定登録会場にて随時実施中ですので、詳細は日商ホームページへ (http://www.kentei.ne.jp/) ※但し、日商PC1級は試験日が決まっておりますので、登録会場にお問い合わせ下さい。

4. 福祉住環境コーディネーター検定試験 ※受付:東京商工会議所

回数	試験日	募集開始日	募集締切日	試験会場 (一般)	受験料
第35回	11月22日(日)	9月8日	10月9日	受験票に表示	2級 6,480円 3級 4,320円

5. カラーコーディネーター検定試験 ※受付:東京商工会議所

回数	試験日	募集開始日	募集締切日	試験会場 (一般)	受験料
第39回	11月29日(日)	9月15日	10月16日	受験票に表示	2級 7,340円 3級 5,250円

6. ビジネス実務法務検定試験 ※受付:東京商工会議所

回数	試験日	募集開始日	募集締切日	試験会場 (一般)	受験料
第38回	12月6日(日)	9月24日	10月23日	受験票に表示	2級 6,480円 3級 4,320円

7. 環境社会検定試験 (eco検定) ※受付:東京商工会議所

回数	試験日	募集開始日	募集締切日	試験会場 (一般)	受験料
第19回	12月13日(日)	9月29日	10月30日	受験票に表示	5,400円

8. ビジネスマネジャー検定試験 **新検定** ※受付:東京商工会議所

回数	試験日	募集開始日	募集締切日	試験会場 (一般)	受験料
第2回	12月20日(日)	10月6日	11月6日	受験票に表示	6,480円

☆お問合せは…三島商工会議所 三島市一番町2-29 TEL.975-4441 FAX.972-2010

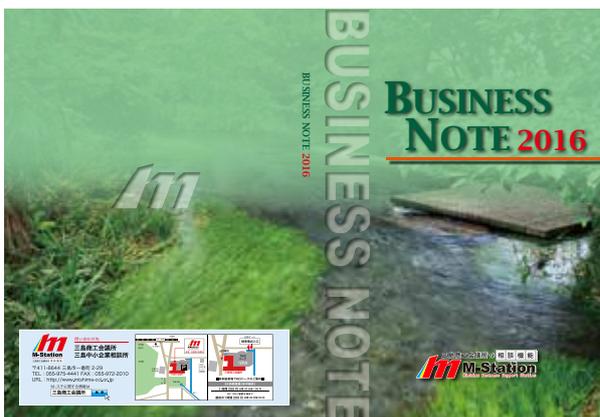
E-mail:info@mishima-cci.or.jp

☆福祉住環境・カラー・ビジネス実務・環境社会・ビジネスマネジャーのお申込み先は

東商検定 HP検索 東京商工会議所 TEL.03-3989-0777

FTEL055-975-4441
AX055-972-2010

ご連絡先:三島商工会議所 中小企業相談所



2016年度 ビジネスノート

全会員事業所訪問スタート!!

今年も職員がビジネスノートをお持ちしながら、会員皆様の事業所へ訪問させていただきます。

今年も9月下旬から11月末までの2カ月超の間に、「ビジネスノート2016」を配布しながら、M-ステの概要や当所会員のメリット等をご紹介します。会員皆様からのご意見・ご要望をお聞きするために、職員が訪問させていただきます。

三島商工会議所では、会員皆様方からいただいたご要望等を検討させていただきます。来年度事業に反映していきたいと考えておりますので、職員が訪問した際には、是非ご協力いただけますようお願い申し上げます。

「地域ブランドを育てる3つの チェックポイント」

最近、地域ブランドについて相談を受けることがありました。地域ブランドとは、ある地域の資源を生かしてつ

くられた、モノや技、場所、さまざまな商品やサービスに冠せられた看板のようなもので、厳密な定義はなく、エリアの広さや内容に関しても幅広いものです。「有名になりさえすればいいのだろう」と捉えている人もいます。

相談を受けて感じるのは、「有名になりたい」知名度を上げたい」という地域ブランドのつくり手側の思いは良いとして、それが強すぎるあまり受け取る側の消費者や生活者の視点が全く考慮されていないものがあることです。例えば商品名やブランド名に地域の方言を説明もなく使ったり、意味もなく横文字を使うなど、表現が「格好良すぎて」よく分からないといったことが起こりがちです。

方言や横文字を使ったネーミングは、違和感をフックに「何だろう」と興味を持ってもらうために採る手法です。しかし、分かる、腑に落ちるという面では逆効果です。また、なじみのない言葉は覚えづらいという面でもマイナスです。

「知名度を上げる」知ってもらおう↓

覚えてもらう」ためには何が必要なのでしょうか。皆さん、試験勉強をしてきたときのことを思い出してください。

物事を覚えるにはコツがありませんでしたか？ 例えば、「知る」興味を持つ↓理解する（分かる、腑に落ちる）↓覚える」といった順番なら覚えやすいのです。これをブランドづくりに応用すると、興味を持ってもらうと同時に良さを伝える努力が必要なこと、覚えやすいネーミングであることなどが必要だと分かると思います。

地域ブランドが成立したり定着したりする経緯はさまざまです。マスコミなどのメディアに取り上げられてあつという間に有名になることもあります。これは宝くじに当たるようなものです。じわじわと長い期間をかけて知られるようになった地域ブランドも数多くあります。きちんとした方針を立ててじっくり育てていくことが大切だと、私は思います。

消費者は、地域ブランドに対して何を望んでいるのでしょうか。「限られたもの、特別なもの」「選んで後悔しない、優れた良いもの」「それを誰かに伝えるときに、話が伝わりやすいこと」などが挙げられます。知名度のみを追い求めて、有名になり過ぎると、かえって

ありがたみや限定感が薄らいでしまうデメリットがあります。

地域ブランドをつくり、育てていくなら、いま一度、消費者目線で「興味を持つてもらえるか」「良さは伝わっているか」「覚えてもらいやすいか」の3点をチェックしてみたいかがでしょうか。

日経BPヒット総合研究所
上席研究員 渡辺 和博

渡辺 和博

／わたなべ・かずひろ

日経BPヒット総合研究所上席研究員。日経BP社が発行する日経トレンドイは、マーケットの動きやライフスタイルの在り方などを視野に入れながら、「商品」と「サービス」の新しい潮流を取り上げ紹介する情報誌。世の中のトレンドや流行、新製品・サービスの動向など、生活に関するあらゆる情報を幅広く分析し、紹介している。

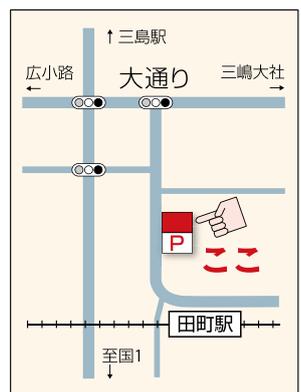
あきんどくん元気クーポン券取扱店です
是非当店でご利用ください!!

実印・銀行印・ミメ印・ゴム印
表札ネームプレート・高級朱肉

し しょう どう
司 章 堂

AM8:30~PM7:30 不定休
TEL (055) 975-1159
FAX 976-4185
三島市北田町7-5

★店の隣の駐車場をご利用ください★



健康コラム

整形外科とMRI

MRIという検査をご存知でしょうか。今や名前を聞いたことがない人の方が少ないかと思えます。脳外科の分野では脳ドックというMRIでの健診があるように、動脈瘤や脳梗塞の診断に非常に重要な検査となっています。整形外科の分野においてもMRIは非常に重要な検査です。

MRIは脊椎や骨盤、四肢の関節のほとんどの部位の診断にとって有用な検査であり、近年性能の向上に伴いさらに有用性が増してきています。たとえば、高齢で骨粗鬆症のある患者さんにおいては、特に誘因のない腰痛でもMRI検査を行うと脊椎圧迫骨折が早期に診断されることがあります。その他、骨軟部腫瘍、脊椎炎、骨転移、骨壊死、不全骨折などはレントゲンやCT検査では診断が困難なことが多く、MRIが強い威力を持ちます。

ではMRI検査は万能なのでしょう。か？実はそういってはいけません。たとえば年齢とともに増加する腰椎椎間板ヘルニアや腰部脊柱管狭窄症などの脊椎変性疾患は、腰痛のない高齢患者さんにも多くみられる所見ですので、必ずしも腰痛の原因になっているとは診断できません。診察所見と総合して診断します。脊椎に限らず、変形性膝関節症や肩腱板の変性断裂など年齢的



な変性に伴って生じる疾患においては同じような画像所見でも痛みのない患者さんもいるので、診察所見が非常に重要になってきます。腰椎椎間板ヘルニアであれば、神経根の圧迫の位置が臨床所見と矛盾ないかどうかなど慎重に診察しなければなりません。

整形外科の分野では「診察なくしてMRIなし」と言っても過言ではありません。MRI検査も初期では見抜けない疾患があったり、造影剤を使って再度撮影する必要があったり、1ヶ月後にもう一度撮影することで分かる疾患があったりもします。骨折などCT検査の方が有用な疾患もあります。他のいろいろな検査と同様に100%の万能な検査というものはありません。問診から始まって、診察、画像所見を参考に患者さんの疾患を診断していき、時には超音波検査、血液尿検査、関節穿刺液検査、電気生理学的検査、生検なども駆使して診断にあたります。

医療法人社団親和会 西島病院
整形外科第二部長
飯島 準 一 / いいじまじゅんいち

平成27年度 沼津工業高等専門学校 公開講座のお知らせ

講座名	実施日	対象	定員 (最少開講人数)	費用	申込締切
大学の数学を覗いてみよう ～極限のお話:イプシロン・デルタ 論法～	10月18日(日) 10:00~12:00	一般社会人 (高校生以上)	30 (1)	無料	10月2日 (金)
英語多読多聴体験講座	10月24日(土) 10:00~11:40	一般社会人 (中学生以上)	20 (3)	無料	10月8日 (木)
固相材料分析基礎講座 -沼津高専物質工学科で分析できること-	10月24日(土) 10:00~16:30	企業技術者	5 (2)	受講料 5,400円	10月8日 (木)
社会人のためのエレクトロニクス基礎講座② (ステップアップコース)	11月5日~12月10日 毎週木曜日 18:00~19:30 【全6回】	企業技術者 (相談があり能力が認められれば技術者以外の方も可)	8 (3)	受講料 7,800円 教材費 3,700円	10月19日 (月)

— 申込方法 —

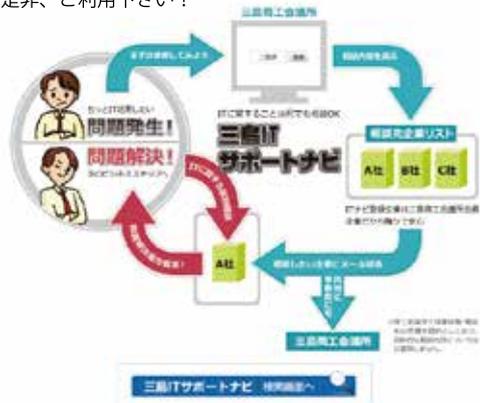
各講座の申込方法および詳細については、沼津高専公開講座 Web サイト (<http://techno.numazu-ct.ac.jp/koukai/>) をご覧ください。
なお、申込多数の場合は、抽選となります。
また、受講申込人数が最少開催人数に達しない場合、講座の開講を中止することがございますので、あらかじめご了承ください。

申込み・問い合わせ先	
沼津工業高等専門学校 公開講座担当	
住所	〒410-8501 沼津市大岡 3600
TEL	055-926-5762
FAX	055-926-5700
メール	koukaikouza@numazu-ct.ac.jp

ITサポートナビがITに関するお悩みをワンストップで解決します!!

三島ITサポートナビ

「HPは作ったけれど…」 「セキュリティを強化したい」 「ITの事はどこに相談すればいいのかわからない」 などなど。中小企業においては、IT環境の整備や情報化対策は複雑で、トラブルの際の相談先も分かりにくい…。三島商工会議所では情報関連企業と相談者とのマッチングを図り、多岐に渡るITに関する相談を解決する「三島ITサポートナビ」を運営しています。是非、ご利用下さい!



三島ITサポートナビ

検索

<http://www.mishima-cci.com/mmcapp/>

企業・事業の承継について お悩みはありませんか？

静岡県事業引継ぎ支援センターにご相談ください。

静岡県事業引継ぎ支援センターは、
国が運営している公的窓口です。
日頃より「後継者がいない」などの事業承継問題で
悩んでいる経営者の皆様、
無料で相談をお受けしますので
お気軽にお越しください。



まずは、お電話を！
TEL. 054-275-1881

無料定例相談会開催

10・11・12月、水曜日に相談会を開催いたします。

場所 三島商工会議所 4階【E】会議室

10・11・12月、水曜日に相談会を開催いたします。

場所 浜松商工会議所 2階相談コーナー

会場	日程	10月	11月	12月
三島会場	第2水曜日	14日(水)	11日(水)	9日(水)
浜松会場	第3水曜日	21日(水)	18日(水)	16日(水)

・静岡会場（静岡商工会議所）は随時。

「静岡県後継者人材バンク」のご案内

「静岡県後継者人材バンク」は、静岡商工会議所に設置された
事業承継の公的相談窓口「静岡県事業引継ぎ支援センター」が
運営する事業です。

※詳しくは、当センターHPもしくは、TELにてご確認ください。

静岡県事業引継ぎ支援センター（静岡商工会議所）

TEL.054-275-1881 FAX.054-253-5508

E-mail:sbsc@shizuoka-cci.or.jp



NX Debut

NX200t : TURBO
NX300h : HYBRID



PHOTO:

NX200t "F SPORT" [AWD] 5,180,000円* NX200t 4,280,000円~
NX200t "F SPORT" オプション装着車。ボディカラーはブラック<212>

◇写真の車両(左右)に装着されているメーカーオプションの三眼フルLEDヘッドランプ(75,600円)、225/60R18タイヤ&アルミホイール [価格差なし]は価格に含まれておりません。
*価格はすべて消費税込みです。*価格には保険料、税金(除く消費税)、リサイクル料金、オプション、登録料等の諸費用は含まれておりません。後席もシートベルト、チャイルドシートも忘れずに。 <http://lexus.jp>

PHOTO:

NX300h "F SPORT" [AWD] 5,820,000円* NX300h 4,920,000円~
NX300h "F SPORT" オプション装着車。ボディカラーはソニックオーツ<085>

LEXUS TOTAL CARE [全車標準装備]

どのモデルをお選びいただいても、
心からの安心とご満足をお約束します。

- 充実したオペレーターサービスを提供する
レクサスオーナーズデスク
- 充実の保証とメンテナンスサービス
- 万一の際に迅速に対応する緊急サポートサービス
- おクルマをネットワークでサポートする (G-Security)

*サービスの詳細につきましては、レクサス販売店までお問い合わせください。

LEXUS SMART VALUE PLAN

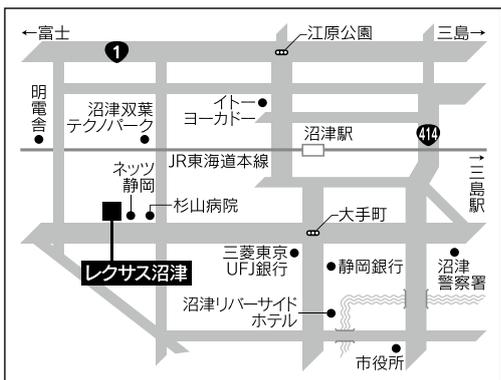
[残価据置型] レクサスオーナーズローン

月々19,200円からNXオーナーに

車両本体価格の一部を最終回に据え置くことにより、最終回を除く月々のお支払いを軽減*。最終回はリーススタイルに合わせて、乗り換え**・車両買取**・車両売却**からお選びいただけます。

レクサス・ポイントバック・プログラムなら、レクサスカードのポイントを月々のお支払いに活用できます。レクサス・ポイントバック・プログラムとは…レクサスカードのご利用で貯まったポイントをおクルマのクレジットご利用期間中1ポイント=1.5円でキャッシュバックできるサービスです。レクサス・ポイントバック・プログラムのサービスは、毎月のお支払いへの充当と年一回のお振込みからお選びいただけます。*レクサス・ポイントバック・プログラムには適用条件がございます。詳しくはレクサス販売店セールスコンサルタントまでお問い合わせください。

[レクサスマートバリュープラン お支払い例] NX200t 現金販売価格(車両本体価格):4,280,000円(税込) 支払回数:60回 支払期間:5年 ボーナスポイント併用払い 実質年率:4.3% 頭金/下取金額 1,055,584円 月々支払額 (48回) 19,200円 ボーナス月加算額(10回) 150,000円 割賦元金 3,500,000円 初回支払額(1回) 21,525円 最終回支払額 1,626,400円 分割払手数料 569,525円 分割支払金合計 4,069,525円 支払総額(割賦販売価格) 5,125,109円 *1 最終回のお支払いで車両買取をご選択された場合、お支払い合計額は、一般的な自動車クレジットの方が軽くなる場合があります。*2 車両売却のうえ、次のクルマにお乗り換えいただけます。*3 最終回支払額を一括でお支払いいただくか、再分割でお支払いいただけます。*上記お支払い例は、2014年11月支払開始、12月・6月ボーナス支払で買出した一例です。*付属品や保険料・税金・登録諸費用・リサイクル料金等が別途必要です。*車両売却の際、おクルマの査定を実施し、査定価格が最終回支払額を上回った場合は返金となり、下回った場合は別途お支払いが必要となります。*最終回支払額の再分割払いは、当初支払回数を含めて84回以内となります。また、再分割にあたっては、別途条件・審査がございます。*ボーナス併用払いは、個人のお客さまのみご利用いただけます。*北海道地区の車両本体価格には寒冷地仕様の価格が別途加算されるため、異なります。*詳しくは、レクサス販売店セールスコンサルタントまでお問い合わせください。*掲載内容は2014年8月現在のものであり、予告なく変更する場合があります。



レクサス スタッフ一同、
ご来店を心よりお待ちしております。

レクサス沼津

沼津市本丸子町752番地6

Tel:055-952-8855

営業時間 10:00~19:00



<http://lexus.jp>